

【取引先選定やデータ集計に、AIは本当に必要か？】

購買業務で知っておきたい AI活用の落とし穴

最適な手法を見極め、根拠となるデータと
明確なロジックで客観的な購買判断を実現

WEBINAR 2026 9/10 (木) 14:00 - 15:00

マジ
セミ

購買部門で進むAI活用の検討

AIの活用がさまざまな業務で進む中、購買部門においても取引先選定や価格分析、支出データの分類、サプライヤ評価などへの活用が期待されています。人手不足への対応や生産性向上が求められる中、「購買業務にもAIを活用できないか」と検討を始める企業も多いのではないのでしょうか。

本セミナーでは、以下のテーマで講演いたします。

過去の取引実績やサプライヤ評価に基づく取引先候補の提示、共通項目による複数見積の比較、支出データの分類・分析など、AIに頼らず「データとロジック」に基づいて購買業務を支援する仕組みを解説します。

また、実際のシステムの画面イメージをお見せしながら具体的な活用例をご紹介します。

開催日時

2026年9月10日(木) 14:00～15:00 (1時間)
※13:45～(15分前)より受付を開始いたします

お申し込み期間

2026年8月17日(月)～9月10日(木)13:00まで

視聴方法

ウェビナー(Zoom)
※視聴URLは直前にメールにてご連絡いたします

受講料

無料

主催

DAIKO XTECH株式会社

お申し込みフォーム

<https://majisemi.com/e/c/daikodenshi-4-20260910/M2A>

お客様の個人情報は、当社が公表する「個人情報保護方針」および「個人情報の取り扱いについて」(<https://www.daiko-xtech.co.jp/seminar-privacypolicy/>)に基づきお取り扱いいたします。



DAIKO XTECH 株式会社

ビジネスクエスト本部 パーバレスビジネス事業部
パーバレスビジネス営業課
MAIL:p-sol@daiko-xtech.co.jp
〒162-8565 東京都新宿区相場町2-1 軽子坂MNビル

※掲載されている製品名または企業名は、各社の商標または登録商標です。